

Curaçao

Nieuwe 'artbag' voor CliniClowns

Van een onzer verslaggevers

WILLEMSTAD - CliniClowns Curaçao presenteert alweer haar zesde Fun(d)raising Artbag. Een tas waarvan de opbrengst van de verkoop naar de stichting gaat. Zo kunnen de clowns afleiding en een glimlach aan zieke of gehandicapte kinderen en ouderen met dementie blijven brengen.

Dit keer is de tas om meerdere redenen een speciale editie. Voor het eerst zijn er CliniClowns werken in het kunstwerk, maar het is ook een jubileumeditie, de stichting bestaat dit jaar tien jaar. De jonge kunstenaar Giovanni Zanolino's heeft zowel de 'joie de vivre' die de clowns brengen als diverse elementen van Curaçao samengebracht in het kleurrijke en vrolijke kunstwerk. Zijn werk wordt opgebouwd door la-

gen, patronen en het schilderen van verschillende vormen (mensen, natuur en geometrie). Zo brengt hij in zijn kunstwerken ook culturen samen. Door objecten uit verschillende culturen te combineren, ontstaan er interessante werken waarin van alles te ontdekken valt. „We krijgen vele positieve reacties op de vrolijke tas, het is een belangrijk onderdeel van onze fundraisingactiviteiten. De productie van de

tas is gesponsord door een aantal bedrijven, zoals Orco Bank, Stichting Bab, Soab en Meyer Pennings Law & Mediation. Op deze manier kan de gehele opbrengst ten goede komen aan de stichting”, aldus Marloes van Rooijen, algemeen manager van de stichting. De tassen zijn te koop voor 12,50 gulden bij Mensing's Caminada, Van den Tweel Zeelandia, Bruna, TopOneToys en Dushi Store.



Marloes van Rooijen overhandigt het eerste exemplaar van de artbag aan de maker van het kunstwerk Giovanni Zanolino. FOTO STICHTING CLINICLOWNS CURAÇAO

42 Containers schoolmateriaal

Van onze redactie

WILLEMSTAD - Bijna twee jaar geleden, op 23 februari 2017, werd Stichting Help de Schoolkinderen opgericht met als doel het onderwijs een handje te helpen met tweedehands leermiddelen. Op 18 mei 2018 werd de stichting uitgebreid met een nieuwe tak, Stichting Help Curaçao.

De stichting heeft een overzicht gegeven van de bijdragen die het sinds de oprichting heeft geleverd aan het lokale onderwijs. „Er zijn in totaal 42 containers geleverd aan 63 onderwijsinstellingen, waarbij alle door de overheid gesubsidieerde schoolbesturen aan bod kwamen”, aldus de stichting. Scholen in Ne-

derland nemen contact op met de stichting wanneer er materiaal vervangen wordt. „De stichting heeft een totale (geschatte) besparing van meer dan 6,5 miljoen gulden bewerkstelligd gedurende haar bijna tweejarig bestaan. Er is een berekening gemaakt van het geleverde meubilair, zonder daarbij computers en randapparatuur, lesmateriaal (voor de verschillende vakken), bibliotheekboeken, orthotheek en bibliotheekmateriaal, letterdozen, puzzels, atlanten, woordenboeken, computerkasten en laptop- en gymnastiek tassen mee te rekenen.”

De stichting hoopt de werkzaamheden gezamen-

lijk met de partners te kunnen blijven voortzetten. „Op dit moment staan we voor een luxeprobleem. We krijgen leermateriaal aangeboden, maar vrezen dat we deze óf moeten gaan weigeren óf moeten gaan doorschuiven naar de andere eilanden, omdat de schoolbesturen niet meer beschikken over de financiële middelen om de transportkosten te vergoeden. Hiermee doen we een oproep aan het bedrijfsleven om een bijdrage te leveren aan de gemeenschap en de kinderen in het bijzonder. Wij danken hierbij allen die ons gesteund hebben en hopen op uw steun te kunnen blijven rekenen.”

TAX

Kostenaftrek bij deelneming?

De Hoge Raad heeft zich onlangs uitgelaten over een weerbarstige materie met betrekking tot de deelnemingsvrijstelling. Het draaide om de vraag of, en zo ja, in welke mate verkoopkosten ter zake van een deelneming fiscaal aftrekbaar zijn. In de Nederlandse wetgeving is expliciet bepaald dat dergelijke kosten niet aftrekbaar zijn, evenals aankoopkosten van een deelneming. In de Curaçaose winstbelasting is dat niet zo expliciet geregeld maar geldt eveneens de regel dat kosten die samenhangen met de deelneming niet aftrekbaar zijn als de deelnemingsvrijstelling van toepassing is. We kunnen er, wat mij betreft, daarom vanuit gaan dat beide wetgevingen op dit punt vergelijkbaar zijn en de rechtspraak met betrekking tot de Nederlandse deelnemingsvrijstelling ook geldt voor Curaçao. Dat de kosten niet aftrekbaar zijn is op zich logisch: het voordeel ontleend aan de deelneming is immers onder de deelnemingsvrijstelling onbelast. Tot zover alles duidelijk. Maar de kernvraag is dan vervolgens: welke kosten hangen nu precies samen met de deelneming en welke niet? En hoe zit dat met aan- en verkoopkosten. In het verleden heeft de Hoge Raad zich al diverse malen over de aankoopkosten uitgelaten. In de recente zaak gaat het echter om de verkoopkosten.

In de onderhavige zaak heeft een vennootschap kosten gemaakt in verband met de mogelijke verkoop van haar aandelen. Deze kosten zijn doorberekend aan de moedervennootschap die de kosten vervolgens merendeels ten laste van haar winst heeft gebracht. Slechts een klein deel merkte ze aan als kosten die direct samenhangen met de verkoop van de deelneming welke kosten ze niet in aftrek heeft gebracht. Achterliggende argumentatie het merendeel van de kosten in aftrek te brengen, was dat het allerminst zeker was dat de verkoop van de dochtervennootschap doorgang zou vinden op het moment dat dit deel van de kosten werd gemaakt. Kortom: geen voldoende samenhang met de deelneming. De inspecteur zag dat anders en partijen kwamen aldus uiteindelijk bij de Hoge Raad terecht.

De Hoge Raad hanteert een objectief criterium voor de beoordeling van de aftrekbaarheid van aan- of verkoopkosten. Er moet een rechtstreeks oorzakelijk verband bestaan tussen de kosten en de verwerving of de vervreemding van een deelneming. Naar objectieve maatstaven moet worden beoordeeld of de kosten zonder die aan- of verkoop ook zouden zijn gemaakt. Het vonnis leidt ertoe dat het afketsen van een voorgenomen aan- of verkoop van een deelneming tot gevolg heeft dat het aftrekverbod niet van toepassing is en alle kosten aftrekbaar zijn. De situatie wordt complexer indien bijvoorbeeld de verkoop aan een beoogde koper geen doorgang vindt, maar nadien een andere partij bereid



Peter Kavelaars

blijkt de deelneming aan te kopen. Een deel van de kosten uit de eerste fase, die inmiddels afgetrokken zijn omdat de verkoop geen doorgang vond, kunnen dan volgens de Hoge Raad alsnog niet aftrekbaar zijn voor zover deze kosten ook nut voor de tweede fase waarin de deelneming wordt verkocht, afwerpen.

De uitspraak van de Hoge Raad schept meer duidelijkheid ten opzichte van het eerder veelal gehanteerde subjectieve criterium. Het subjectieve criterium was onduidelijk: belastingplichtigen stelden zich veelal op het standpunt dat kosten als niet-aftrekbaar zijn aan te merken vanaf het moment dat een aan- of verkoop 'nagenoeg zeker is', terwijl de Belastingdienst het uitgangspunt had kosten onder het aftrekverbod te laten vallen vanaf het moment dat er 'een redelijke verwachting' van een aan- of verkoop is. De nieuwe objectieve toets schept meer duidelijkheid, maar vergroot tevens de reikwijdte van het aftrekverbod.

Het objectieve criterium levert echter nog steeds geen volledige duidelijkheid op. Zo is het onzeker vanaf welke fase in het aan- of verkooptraject sprake is van een 'rechtstreeks oorzakelijk verband' tussen de kosten en de uiteindelijke transactie. Discussie kan bijvoorbeeld ontstaan in het geval van kosten in de precontractuele fase. Eveneens zijn kostenposten denkbaar met een dubbel karakter. Due diligence kosten bijvoorbeeld worden gemaakt met het oog op een eventuele aankoop, maar veelal ook in het kader van het verkrijgen van een financiering. Ook ten aanzien van interne kosten is nog steeds sprake van een grijs gebied. Hoe moet worden omgegaan met kosten die ook gemaakt zouden zijn, zonder dat sprake is van een aan- of verkoop van een deelneming, bijvoorbeeld de kosten van de bij de transactie betrokken ceo.

Kortom: er is nu een principieel criterium, maar de praktische invulling blijft lastig. Er zal dus nog wel wat rechtspraak volgen.

Peter Kavelaars is hoogleraar aan de University of Curaçao en aan de Erasmus Universiteit Rotterdam, alsmede partner bij Deloitte.